

Nome do Projeto

Data

Problemas	Solução (Escopo)	Benefícios	Objetivos	Interessados
[Descrever os problemas enfrentados pelos interessados e que devem ser resolvidos pelo projeto.]	[Descrever as soluções propostas ou possíveis para atacar os problemas identificados.]	[Descrever os Benefícios identificados para o projeto na visão dos seus interessados.]	[Descrever os Objetivos específicos do projeto, seguindo o padrão "SMART".]	[Listar os interessados no projeto, bem como quais seus níveis de interesse.]
	Solução (Não escopo)		Métricas de Negócio	
	[Descrever aquilo que está relacionado ao projeto mas não pretende-se realizar ou atender.]		[Informar as métricas do negócio, úteis para a construção da solução. Ex.: usuários atendidos, vendas realizadas, etc.]	

Recursos / Custos Estimados

[Descrever os custos estimados identificados para o projeto, como por exemplo: Aquisições (Hardware, Software, ...); Contratações e/ou Envolvimentos de Recursos Humanos; Passagens e Diárias; etc.]

Premissas, Restrições e Riscos

[Listar as premissas e restrições pré-estabelecidas para que o projeto/produto possam ser construídos de acordo com as soluções propostas, bem como os riscos que poderão afetar a execução do projeto/elaboração do produto.]

Modelo inspirado no Lean Canvas e Business Canvas, de www.businessmodelgeneration.com